

🏠 Taller de Oratoria 🏠 para estudiantes y jóvenes profesionales de UCSF

Descubrí tu voz: aprendé a expresarte
con claridad y confianza

🎯 A cargo de Lic. Cecilia Ghio y Mg. Mariela Virardi
de Paraíso Comunicación



 **PARAISO**
COMUNICACIÓN

UCSF
Universidad Católica
de Santa Fe

FCE



7, 14, 21, 28 de Mayo | 4 de Junio **UCSF Sede Reconquista (Ludueña 612)** **Jueves de 9 a 11 h**

Querés destacarte en reuniones laborales, transmitir seguridad en un examen, superar el desafío de conseguir tu primer trabajo, cerrar una buena venta con un cliente? ...Entonces este taller es para vos!!!!

Descubrirás cómo manejar tu cuerpo y tu voz y cómo transmitir tus ideas para comunicarte efectivamente y con seguridad.

En cinco encuentros presenciales compartiremos técnicas y ejercicios que te permitirán adquirir seguridad, manejando eficazmente los Si y los NO de una comunicación oral efectiva.

OBJETIVOS Y FUNDAMENTACIÓN DE LA ACTIVIDAD:

Desarrollar y fortalecer las habilidades oratorias de estudiantes y jóvenes profesionales, capacitándolos para expresarse de manera clara, persuasiva y efectiva en diferentes contextos académicos y profesionales.

Objetivos Específicos:

1. Mejorar la expresión oral, poniendo énfasis en el uso de la voz y el lenguaje corporal para complementar el discurso.
2. Potenciar la estructuración de discursos.
3. Potenciar la habilidad de persuasión y storytelling.
4. Desarrollar habilidades de improvisación.
5. Fomentar la empatía con la audiencia.
6. Promover el uso efectivo de recursos visuales y no verbales.



PROGRAMA:

I. Introducción

- 1.1 Objetivos del taller
- 1.2 Importancia de la oratoria en el ámbito académico y profesional
- 1.3 Expectativas y compromisos de los participantes



II. Elementos de la Comunicación

- 2.1 Habilidades verbales y no verbales
- 2.2 Importancia de la empatía y la escucha activa
- 2.3 Adaptación al público y al contexto

III. Desarrollo de la expresión oral

- 3.1 Manejo de la voz y el lenguaje corporal.
- 3.2 Estrategias para vencer el miedo escénico
- 3.3 Desarrollo de la confianza al hablar en público

IV. Estructuración efectiva de discursos

- 4.1 Técnicas para organizar discursos de manera persuasiva
- 4.2 Uso de ejemplos y anécdotas para reforzar el mensaje

V. Storytelling y narrativa persuasiva

- 5.1 Principios y aplicación del storytelling
- 5.2 Construcción y narración efectiva de historias
- 5.3 Integración del storytelling en presentaciones y discursos



VI. Persuasión y argumentación

- 6.1 Principios de la persuasión en la comunicación
- 6.2 Construcción de argumentos sólidos y convincentes
- 6.3 Aplicación de técnicas persuasivas en discursos y presentaciones

VII. Prácticas y simulaciones

- 7.1 Ejercicios prácticos de oratoria
- 7.2 Simulaciones de situaciones profesionales y académicas
- 7.3 Retroalimentación grupal e individual



Arancel promocional para UCSF:

Valor de matrícula por participante de \$60.000;
pudiendo pagarse en 2 cuotas de \$30.000 cada una.
Un pago \$52.000

+info: marialrodriguez@ucsf.edu.ar

INSCRIBITE AQUÍ